

Mieux connaitre votre client / PDF

Entreprise :	Produit / Service :	
Groupe Cible : Description	B2B/B2C:	
Nos clients acquièrent nos produits pour :	Résoudre un problème ou un défi (Pain) : Satisfaire une aspiration ou un désir (Gain) :	
GROUPE CIBLE		
"Pains"	"Desires"	"Fears"

